



Mobil order



Prise de commande sur tablette en autonomie, envoi des commandes à l'entreprise par internet ou wifi

Les points forts : bien vendre avec toutes les informations à disposition et gagner du temps en traitement des commandes

Vos commerciaux 'tournent' régulièrement en clientèle pour prendre des commandes. Ces rendez-vous sont l'occasion de présenter de nouveaux produits, informer sur les promotions et opérations spéciales, faire le point sur l'activité et les paiements.

Le commercial doit donc avoir à sa disposition une masse d'informations importante, liée à chaque client (statistiques, situations comptables, ...) ainsi que des catalogues ou prospectus des actions commerciales en cours.

Il revient de ses tournées et rendez-vous avec des commandes à resaisir pour être traitées rapidement.

Mobil'order, la solution tablette

Tous ces supports papiers sont portés par une application tablette facile à utiliser et conviviale. Elle est EFFICACE et fait gagner beaucoup de temps à votre client, à votre commercial et à vous-même. Elle donne une image positive de votre entreprise et suscitera l'engouement de vos collaborateurs qui trouveront une valorisation personnelle à utiliser cet outil.

Données techniques

- ☞ Système d'exploitation : Android 2.1 ou plus
- ☞ Terminal : Tablette 10 pouces ou plus
- ☞ Connexion : 3G ou WIFI

Mobil order, les points clés

- ☞ Commandes saisies à partir du cadencier du client et de ses conditions tarifaires
- ☞ Catalogue illustré et commenté, consultable sur la tablette (en lien avec Horti Book)
- ☞ Appareil autonome, qui n'a besoin de connexion Internet que pour l'envoi des commandes au siège
- ☞ Appareil léger et immédiatement opérationnel chez le client (mise en route immédiate)
- ☞ Appareil polyvalent : nombreuses applications complémentaires possibles, dont : envoi/réception d'emails, applications de géolocalisation, etc.



Mobil order, principaux avantages

Mobil order permet de se présenter chez le client pour prendre les commandes avec toutes les informations pertinentes et à jour :

- Les principaux chiffres du client
- Ses paiements, ses retards
- Son CADENCIER : ce qu'il prend d'habitude, ce qu'il a pris les semaines précédentes (jusqu'à 8 périodes précédentes)
- Les promotions, gratuités, tarifs spéciaux auxquels il peut prétendre
- Votre catalogue complet illustré et commenté (en lien avec Horti Book)



Pour votre client

Vous mettez, via votre commercial, à la disposition de votre client toutes les informations nécessaires à une bonne commande : commandes **précédentes, descriptifs produits,...**

Pour votre commercial

- Il gagne du temps
- Il vend 'juste' : les bons produits, les bons prix

Pour votre entreprise

Fini le temps perdu en resaisie de commandes : elles sont, à chaque synchronisation de la tablette via une connexion à internet, intégrées à FloWone, votre logiciel de gestion commerciale.



Quelques plus

- La solution gère sans problème de gros catalogues articles, grâce à un système particulièrement efficace de recherche et de navigation dans ces catalogues
- Saisie des quantités en UC, mais aussi en nombre d'étages, rolls,...
- Possibilité de saisir une commande à des clients à créer, sur la base de catalogues 'standards'

Installation

- Chargement de l'application sur www.mobilorder.com
- Paramétrage sur le Back Office de l'entreprise : les utilisateurs, leurs mots de passe, leurs clients,...
- Paramétrage de la plateforme d'échange des données mise à disposition par La graine informatique

